Vacature bij Steboma

Divisiedirecteur Service, Onderhoud en Renovatie

STEBOMA VENTILATIETECHNIEK



TOP OF MINDS
Executive Search

De Nederlandse woningvoorraad staat voor een grote verduurzamingsopgave, en gezonde ventilatie hoort daarbij. Marktleider Steboma brengt service, onderhoud en renovatie samen in een eigen divisie. Met steun van PE-investeerder Waterland bouwt de Divisiedirecteur de divisie binnen vijf jaar organisch en via overnames uit tot een landelijke organisatie.

Kandidaatprofiel

- Commercieel track record in installatie, service en onderhoud of technisch beheer, inclusief integrale P&L-verantwoordelijkheid voor een bedrijfsonderdeel
- Leidinggevende ervaring (>50 medewerkers, op meerdere locaties)
- Ervaring met het bouwen van processen en systemen voor een groeiende organisatie
- Scherp oog voor operationele en commerciële haalbaarheid

Beverwijk



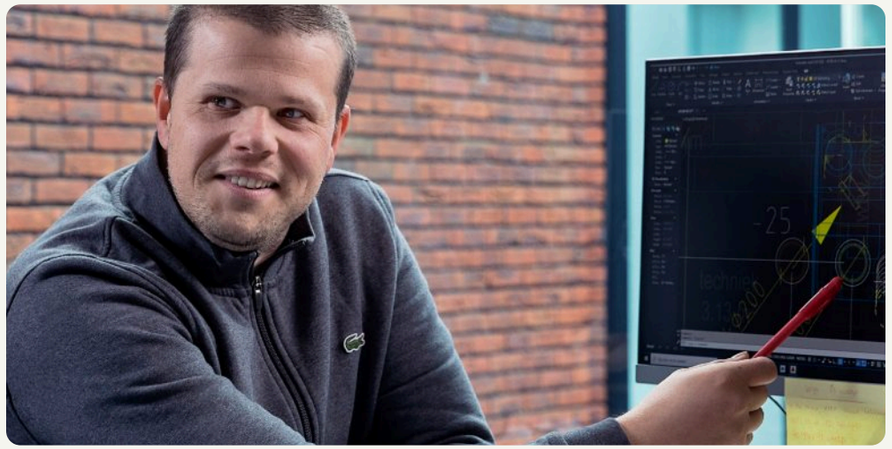
Over Steboma

Steboma is marktleider in ventilatietechniek en zorgt met een breed aanbod aan producten en diensten voor gezonde en comfortabele woonomgevingen in heel Nederland. Het bedrijf ontstond in 1984 in Beverwijk en telt inmiddels zo'n tweehonderd medewerkers op meerdere locaties in Nederland. Met private-equity-investeerder Waterland als aandeelhouder sinds 2022 groeit Steboma in hoog tempo verder, organisch en via een reeks overnames.

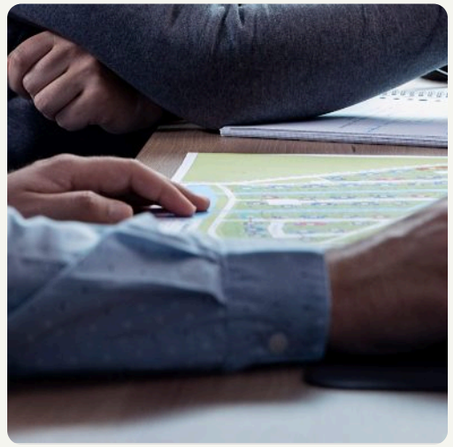
Opdrachtgevers rekenen op kwaliteit en expertise van Steboma. Duurzaamheid speelt daarbij een grote rol: de systemen gaan lang mee en werken energiezuinig. Ook betrouwbaarheid is een groot goed: wat met een opdrachtgever is afgesproken, wordt waargemaakt. Op de werkvloer gaat het er nuchter en hands-on aan toe. De lijnen zijn kort en de directie is makkelijk aanspreekbaar. Goede ideeën krijgen ruimte, en succes is een prestatie van het hele team.

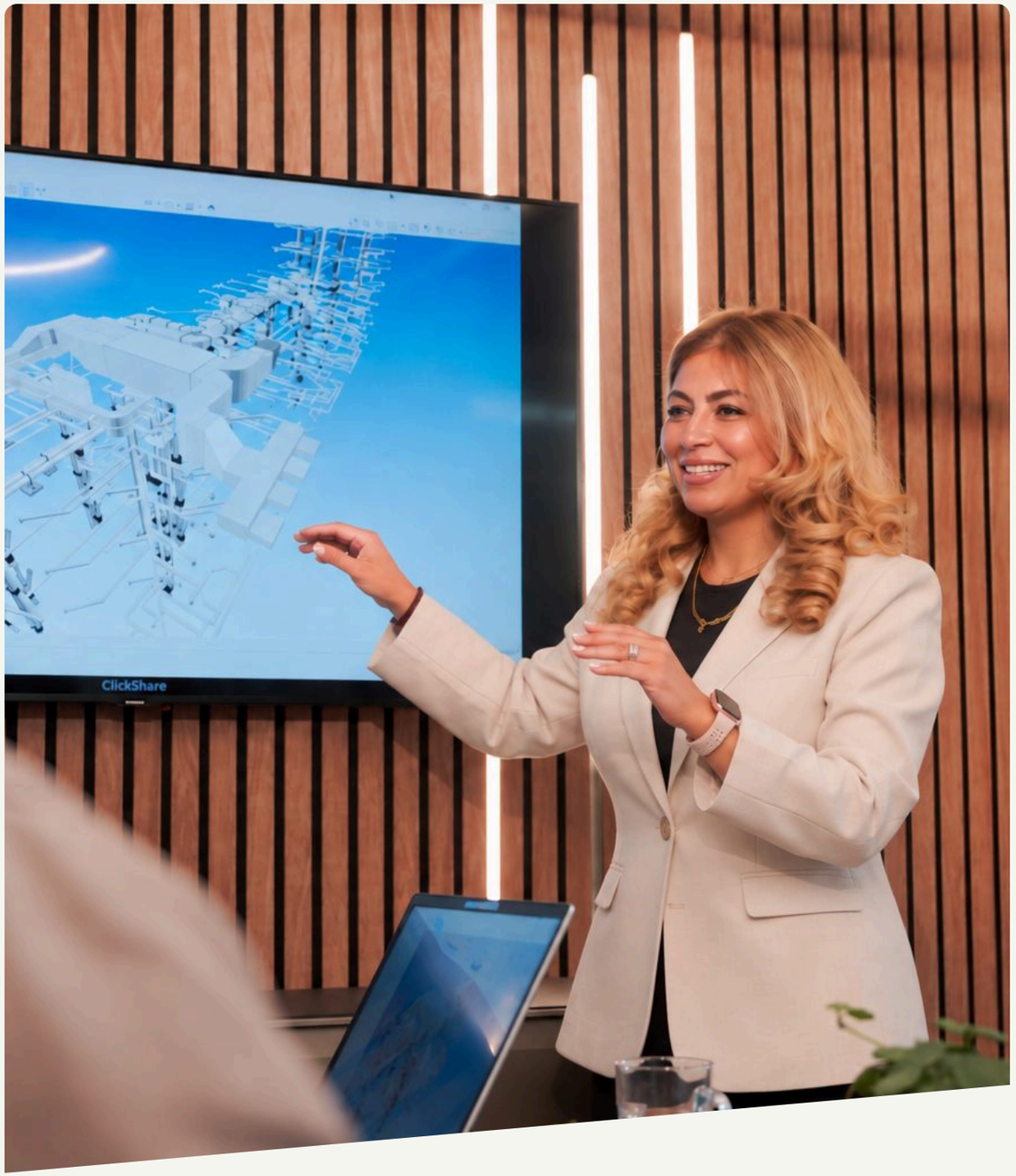












Vacature

Divisiedirecteur Service, Onderhoud en Renovatie

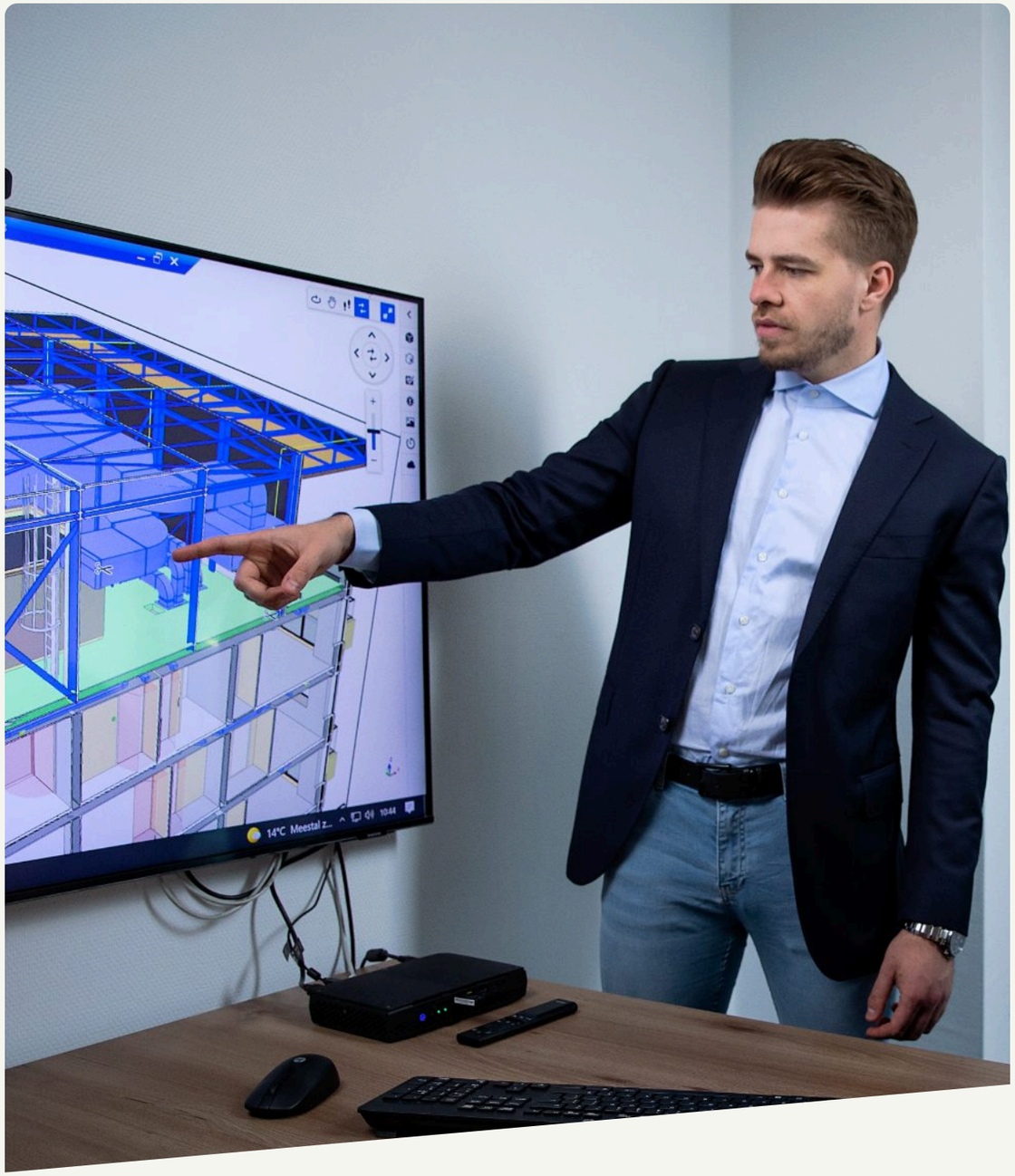
Binnen de woningbouw werkt Steboma met twee divisies, elk met een eigen markt: Nieuwbouw, en Service, Onderhoud en Renovatie. Waar in de nieuwbouw één contract vaak een groot volume vertegenwoordigt, draait de bestaande bouw op kleinere opdrachten. De divisie telt dertig medewerkers: twintig monteurs en tien collega's in planning en operatie. Vrijwel alle omzet komt uit service- en onderhoudscontracten, aangevuld met garantiewerk. De vestigingen in Deventer en Ter Apel zijn al volledig op de bestaande bouw ingericht, met een ervaren vestigingsmanager aan het roer. Door te sturen op de kwaliteit van uitvoering en planning bewaakt de Divisiedirecteur het fundament van de bestaande business zorgvuldig, met klanttevredenheid als belangrijke graadmeter. Zo blijft de kwaliteit op peil terwijl de divisie verder opschaalt.

De groeikansen liggen vooral in renovatie, mutatie en verduurzaming van ventilatiesystemen in bestaande woningen, voor Steboma grotendeels nieuw terrein. Opdrachtgevers zijn woningcorporaties, VvE's, installateurs en bouwbedrijven die zich op renovatie toeleggen. In die markt gaat zaaien voor oogsten, en wegen relaties en partnerships zwaarder dan snelle acquisitie. Als boegbeeld van de divisie bouwt de Divisiedirecteur aan die relaties en het netwerk. Ontwikkelingen in de markt, zoals nieuwe regelgeving en aangescherpte duurzaamheidseisen, vertaalt zij/hij naar commerciële proposities.

Naast de organische groei verwacht Steboma overnames te doen. wat bij gaat dragen aan een landelijke dekking via regionale hubs. Het hoofdkantoor staat in Beverwijk, het overgrote deel van de omzet komt uit de Randstad. Met oog voor regionale verschillen voegt de Divisiedirecteur de onderdelen samen tot één organisatie, met gedeelde processen en systemen waarop nieuwe aanwinsten plug and play kunnen aansluiten. Daarin trekt zij/hij nauw op met de Strategic Program Manager, met de CEO en CFO als klankbord. De Divisiedirecteur rapporteert rechtstreeks aan de CEO en is lid van het managementteam.

> *”Deze divisie heeft een ondernemer nodig, iemand die zelf bij corporaties en VvE's aan tafel zit en daar opdrachten binnenhaalt. Tegelijk zet je een organisatie neer die klaar is voor verdere groei, waar elke overname soepel op aansluit.*
>
> - Marco Koster, CEO

De ideale kandidaat is een ondernemer die zelf klanten binnenhaalt en tegelijk de organisatie op groei inricht. Theoretische kennis en technische affiniteit komen daarbij goed van pas. De divisiedirecteur is P&L-verantwoordelijk. Deze rol biedt de mogelijkheid om te participeren. Zo deelt de Divisiedirecteur direct mee in het succes van de divisie die zij/hij zelf opbouwt.





Interesse?

Steboma werkt voor de invulling van deze vacature samen met Top of Minds. Neem contact op met Stephanie Stuit via Stephanie.stuit@topofminds.com of Caithlyn Tschi via caithlyntschi@topofminds.com om te laten weten dat je interesse hebt.





TOP OF MINDS
Executive Search